

TRANSPORT MARITIME

La Société Bodin désire faire une offre commerciale à un client potentiel situé à Chicago pour des poêles en fonte, finition métallisée, au prix unitaire de 300 EUR, au départ de Blois. Un transitaire lui propose les éléments de cotation suivants (Le Havre-New York) :

- Conventionnel (départ le 26 Juin)

L'unité payante 250 US\$

BAF 10%

Fret quai à quai (liner term)

Pré-acheminement 300 EUR la tonne

Formalités export 100 EUR

- Conteneur « dry », départ le 16 Juin

Forfait sur New-York chez le transitaire : 2700 US\$ avec maximum de volume de 32 m3 et moins de 18000 kg

Location du conteneur : 420,00 EUR

Préacheminement sur la base d'un conteneur plein : 380 EUR

Formalités export 100 EUR

1 EUR=0,90 USD

Colisage de la marchandise : 20 poêles fontes Odin/longueur 105, hauteur 79,5, profondeur 68 cm, poids unitaire brut : 95 kg

- 1) Etablissez le montant de l'offre en CFR ou CPT que l'entreprise sera en mesure de faire à son client en recherchant le meilleur prix de transport
- 2) Quel sera l'incoterm de la transaction ? Quels seront les autres frais à la charge du client ?
- 3) Un crédit documentaire irrévocable et confirmé est envisagé pour cette vente. Quel incoterm est le mieux adapté, CPT ou CFR ? votre réponse se doit d'être argumentée.
- 4) Le droit de douane est de 5% sur la valeur CIF.

La taxe à la consommation est de 15% et le transport New-York Chicago est pour les deux offres de 1000 EUR.

5) Quelles sont les solutions d'assurance transport que vous envisagez en tant que vendeur et les conseils à donner à votre acheteur.